



暖かい青空の下 庭に

チューリップの花が咲いています



大阪にて パート7

転勤

支店長が例のでっぷりした身体をソファに沈め、私をギョロとながめ「実はなあ明日で大阪機器を引き上げて来てもらいたいのでな、その話で今日来てもらった」え！私は一瞬耳を疑いました。「何か私に不都合でもありましたか？」と聞くと「そうではない、実はなあ管理課長説明してやれ」鏡課長が「実はね籠谷さん、大阪府の南、堺市以南と和歌山を一緒にして堺に営業所を作ることになって籠谷さん

ケ月しか経っていないのにもう転勤とは、なんとスピードの速い会社かと驚いて「しかし、支店長、大阪機器はまだ始まったばかりで、組織がしっかり固まっています。もう少し、せめて半年は居らせて下さい。」いや、大丈夫、セールスの中からマネージャーを選んで後をそのものに任せなさい」そんな簡単に行くかよと思いつつ誰かマネージャーとしてやって行けるか考えてみました。清田と言うセールスが一番売っているのですが、年下のセールスの面倒をあまり見なくて、自分だけの売上で27歳と良いのですが、人気がなく、かと言ってその他の者はまだ若くマネージャーにはなれな

いし、と迷っていると支店長から「清田はどうか？」と。何で清田を知っているのか不思議に思っている。と鏡課長が「支店長は君を営業所長にするに当たって色々調べておられたのでマネージャーを籠谷さんが特別この人と言う人がいなければ、清田にした」と「しかし、支店長、清田は人気がありません。みんなが納得しないのでは」支店長が「その辺は私から明日みんなに話をする。社長にも今日話を通しておくから、君は堺の営業所長のことを今から考えてくれ」何と強引な人か、後から考えてみると、リコー教育機器はその頃伸び盛りで販売店もどんどん出ているし、社員も新卒も含め増えていく時、ゆっくりとしたペースでは成り立たない状態だったのです。

私は入社してわずか3ヶ月で課長待遇の堺の営業所長に！私は「分かりました。」と言うしかありませんでした。（給料は上げるのかなあ？）翌日9時に大阪機器のメンバー、社長以下全員がリコー教育機器の会議室に集まりました。

支店長から「今日から籠谷君を引き上げさせて頂きます」と。全員びっくりした顔で私を見つめていました。「籠谷君は堺営業所の所長として、活躍してもらおうことになり、その後任として大阪機器のマネージャーに清田君を指名します。皆さんもこれから清田君を中心に今まで以上に営業活動に精を出して頂きたいと思えます。籠谷君から挨拶を」と言われ、私は「皆さん3ヶ月と言う短い期間でしたが、一緒にセールスしたことは一生忘れません。色々行き届かないマネージャーでしたが、良く協力して下さいました。熱く御礼申し上げます。」と言うと住田と

いうセールスが「それは決定事項ですか、困ります。まだまだ聞きたいことやその他いっぱい吸収したい事が籠谷さんからあるのに、支店長今引き上げられたら困ります」

管理課の川久保も頷いていました。社長は事前に支店長から話があったみたいで、諦めムードで座っていました。私はこの3ヶ月、彼らと苦楽を共にした日々を思い浮かべて涙が出そうになっていました。

支店長が「住田君の気持ちは良くわかるが、籠谷君にとっては良き旅立なのだから、皆さんで笑顔で送り出そうよ」とうまいことを言ってくれると私はおもいましたが、清田も「私はマネージャーをする自信がありません」とマネージャーの就任を断ってききました。しかし支店長は一歩も引かず「これは、社長と一致した意見なので皆んな理解してくれ。籠谷君

は堺に行くが近くなので、いつでも何かあれば相談に乗ると思うので、快く送り出してくれ！」この一言でみんなは黙ってしまいました。納得のいかない会議でしたが支店長の強引と思える押しに押されて終わりました。角田は感情豊かな子ですので目には涙を浮かべていました。川久保がそれを宥めているのが私には辛いひと時でした。

皆んなが帰って行くと鏡課長が「籠谷さん、辛いだろが新しい営業所のことでも宜しく頼むよ、支店長も期待しているのよ」大阪支店のテリトリーは、まず一課が大阪府と和歌山、奈良県を担当、営業所が神戸、京都、高松、愛媛にあります。その大阪一課を大阪府の南地区の堺以南と和歌山県を独立させ堺営業所が管轄することにし、そこに私が行くわけですが、まず営業所を見つめることから始まりません。

鏡課長と二人で不動産会社に赴き色々選定した結果、10坪ほどの事務所を見つけてそこに女子事務員を1名採用して、営

業マンは一課から4名、新人が1名、計私を入れて6名体制で、大阪府南地区の販売店が3社と和歌山県で5社計8社を管轄する事になりました。鏡課長が「籠谷さん堺に引越せ」と言ってくれたので私はお袋と二人営業所の近くのアパートを借り、引越しました。

さて、小さいながら我が城が出来、販売店8社の売上を上げて行くのと、新しい販売店も後2社は開拓する計画でスタート、女子事務員は美人ではないのですが、素直な良い娘が見つかりました。鏡課長が余計なことを言っただけで帰って行きました。「籠谷さんに美人を採用すると何をするかわからないので適当な娘を選んでおいたよ」と余計なことを！さて新しい船出はどうなるのか和歌山はなかなか難しい……

籠谷 弘

会員趣味のホームページ

より

ひまわり畑

鬼は外 かけ声もなく手渡
しで
おべんとう 春が来たよな
子の笑顔

春
重ね着し雪ふりつもる遠い

山口佳寿子

主の居ぬ古家の庭に咲き乱
れるしだれ梅ただ春を告げお
り
大吟醸味の違いは分からね
ど今宵は友と極上のとき

何喰わぬ顔だけはして歩い
てきたでこぼこ道の人生まだ
続く
光木和子

あじさい川柳

待っているよな 待ってな
いよな お迎えを

五臓六腑まだまだ元気 長
生きよ

歌声喫茶 5月の予定

歌声喫茶 5月の予定

「西院」(第2、4木曜日)
5月も休会といたします
「洛西」(第1、3木曜日)
5月 5日、19日
楽々亭第19回4月の予定
4月19日(火)
西京区役所洛西支所会議室
午前10時~12時

西院歌声喫茶 4月のお知らせ

「西院」(第2、4木曜日)
4月14日、28日
上記開催の予定でしたがコ
ロナ感染の拡大のため、休会と
させていただきます。開催を
楽しみにされていた方々には
申し訳ありません。

どうしてか裏側ばかり見るは
めに
そこ迄言う 反射的についた嘘
きかぬ子を叱るように娘に叱ら
れて
笑顔うれし 言葉うれし 老い
仲間
藤本花枝

ともしび通信

発行元：NPO 法人没イチの会・京都
住所：京都市西京区大原野東境谷町1丁目1番地4-701
TEL：075-874-5320 FAX：075-874-5328
MAIL：kago@botuichi.com

●ともしび通信では、皆様の投稿を募集しております。身の回りの出来事や体験談など、何でも結構です。楽しかったこと、つらい想いをしたことなど、様々な胸の内を皆様と共有して行きたいと考えております。