



みんなでお歌おう!

暖かい青空の下、花水木の花が

咲き始めます!



小田原にて パート4

私の営業スタイルはそれから、化粧品を売るのでなく、各家庭でお手入れ会を開催するために「ごめんどくさい、ポーラ化粧品綺麗になるための、お手入れ会を開きませんか?」と言って各家庭に飛び込みました。

「どんな事をするの?」「はい、無料でポーラ化粧品をお客様に体験して頂くために、マッサージのお手入れ方法と最新のメーキャップ法を専門の美容部員が家庭にお邪魔してお教える会です」「面白そうね」。当時は家庭にお邪魔してお手入れ方法の伝授などこの化粧品会社も行っていないので、暇な主婦は暇つぶしに集まってみようと、一日飛びこんで一軒は予

約が取れました。

4人〜5人の主婦の方が集まり、当方では美容部員1名、所長1名の2名体制で、マッサージから始まり、メーキャップまで仕上げると、お客様は「わーとてもきれいになったわあ」と皆さん満足、「私このクリームと、ファンデーションをもらおうわ」「私はセットでいただくわ」と思った以上売上が上がり、一回のお手入れ会で2万円〜3万円の売上を上げるこ

とが出来、所長も美容部員も満足そう、もちろん私も満足、その月から私の売上は一気に20万円程になりました。6万円の収入です。すぐその収入はテレビ代にかわり、洋子に東京オリンピックを見せあげることが出来満足でした。

ましたがおおむねそんな売上を6ヶ月上げて私はそれ以上求めず、ポーラ化粧品の販売を辞めることにしました。皆さんもったいないと言って頂きましたが、東京に帰る繋ぎでしたから、目標は達成してましたので、引越しまし貯金を洋子がしていただき、後は予定通り東京に引越すことでした。

ポーラ化粧品の営業をしているとき、ジャノメミシンの営業マンと知り合い、ミシンのセールスもしてみないかと、誘われました。ミシンの営業は面白いシステムで、まずミシンを売るのでなく、当時はミシンといえは高価なもので嫁入り道具に必ず持つていくというものでしたので、そのために毎月500円ずつ貯めていき、お嫁に行く時にためた金額に沿ってミシンを購入するというシステムで、営業マンは500円の会費を集

めるのが仕事、そのうちの300円が営業マンの取り分で、次の月も集金さんが500円集金できれば、自動的に営業マンに300円が入ってくるというシステムです。ですから初めの月は少ない収入ですが、コンスタントに予約を取っていけば、毎月収入が上がっていくことになり

ます。それはそれで面白かったです。それはそれで面白かったです。私はそこには行かずポーラ化粧品だけで過ごしました。いよいよ東京に引越して、山崎くんが手伝ってくれて引越越し屋さんに頼んで、荷物も大きいのはテレビ位しかありませんでしたので、2トン車で十分でした。私達二人も荷物と一緒に車に乗って、東京新宿区高田馬場駅に近い下落合に向かいました。引越し費用は洋子が、へそくりをしていてくれたおかげで、そこから捻出、なんとか2ヶ月〜3ヶ月

ぐらい食べていけるお金はへそくつてくれていました。

さて、三畳一間のポロアパートですが、2階の窓を開けると眼下に神田川が流れていて、洋子の姉さん夫婦の近くですので、私としては病気の洋子を昼間一人にしても安心して会社に行けます。いよいよ今度は自動車のセールス、固定給が1万5千円、あとは歩合なので、食べて行けるように売らなければなりません。

初出勤の前に練馬の念仏道場の「光明会」に行き、久しぶりにすっかり念仏をして、身を清めた気持ちで新しい出発に備えました。「色即是空 空即是色 色不異空 空不異色」これを極めなければと新たに心に誓った一日でした。次の日から出勤、会社はモーター屋さんを大きくしたぐらいの、トヨタの販売代理店。従業員はセル

ス10名、修理工場の従業員がやはり10名、事務職が5名の小さな会社ですが、当時はそうした販売店が多く存在していた、トヨタ車を扱っているわけですが、小型の部類の車で“パブリカ”“コロナ”“ハイエース”といった車を売る仕事です。

私は免許を持っていませんでしたので、それはハンディになりますので、早く免許を取らなくてはなりません。でもまずはよく車の勉強をして、トヨタのそれぞれの車種の特徴を、他社の車、特に日産の車と比較して、自分の車の特徴を捕まえないければなりません。運転ができませんが、カタログ等で勉強、先輩からの教授を頂き、いよいよ飛び込み、今度は家庭と企業にと両方に飛びこんで行くこととなります。その間に工場の休みのときに車の運転の練習をさせてもらっていました。さて籠谷弘、車を売ることが出来るでしょうか？それは次回で・・・

籠谷弘



歌声喫茶に参加して！

今日は久しぶりに歌声に参加させて頂き、とても楽しいひとときを過ごさせて頂きました。皆様と一緒に童謡や唱歌を歌っていると、子供の頃や色んな思い出が甦り、心がリフレッシュして、コロナで重い心も軽くなりました。また、人に接する事も大切だと思えました。有難うございました。

瀧安子

久しぶりの歌声喫茶、愛しい人と、いとしい歌に再び会えて未だ生きていて良かったと感慨無量でした。今後とも見捨てないで、宜しくお願い致します。

西村明

「あじさい川柳」 藤本花枝

難儀なことに成りましたねとマスク等が

よそ行き着 着ることもなく仕舞われる

怠け心なだめすかして 精を出す

点数かせぎ しておかなくっちゃ 逝く前に

独りよがりには これまたえらい目に

見も知らぬ 衣がふわり濡れ衣や

人生のレシピ今なら書けるわ



訃報

没イチの会・京都会員の宮崎つじえ様が3月16日朝お亡くなりになりました。心よりご冥福をお祈りいたします。



歌声喫茶 5月の予定

「西院」(第2、4木曜日)

5月13日、27日

「洛西」(第1、3木曜日)

5月6日、20日

楽々亭 第10回4月の予定

4月17日(土)

西京区役所洛西支所会議室

午後1時30分～3時30分

ともしび通信

発行元：NPO 法人没イチの会・京都

住所：京都市西京区大原野東境谷町一丁目1番地4-701

TEL：075-874-5320 FAX：075-874-5328

MAIL：kago@botuichi.com

●ともしび通信では、皆様の投稿を募集しております。身の回りの出来事や体験談など、何でも結構です。楽しかったこと、つらい思いをしたことなど、様々な胸の内を皆様と共有して行きたいと考えております。