



第41号
洛西版
令和3年4月1日
月1回発行

発行:NPO法人没イ子の会・京都

みんなで歌おう!

暖かい青空の下、花水木の花が咲き始めます！

小田原にて パート4

約が取れました。

私の営業スタイルはそれから、化粧品を売るのではなく、各家庭でお手入れ会を開催するためにはなく、各家庭でお手入れ会を開催するためには、「ごめんください、ポーラ化粧品の綺麗になるための、お手入れ会を開きませんか？」と言つて各家庭に飛び込みました。

「どんな事をするの？」

「はい、無料でポーラ化粧品をお客様に体験して頂くために、マッサージのお手入れ方法と最新のメイクアップ法を専門の美容部員が家庭にお邪魔して、お教えする会です」「面白そうね」。当時は家庭における授などどこの化粧品会社も行っていませんでしたので、暇な主婦は暇つぶしに集まつてみようかと、一日飛びこんで一軒は予

4人～5人の主婦の方が集まり、当方では美容部員1名、所長1名の2名体制で、マッサージから始まり、メーキャップまで仕上がり、メークアップまで仕上げると、お客様は「わーとでもきれくなつたわあ」と皆さん満足、「私このクーリームと、ファンデーションをもらうわ」「私はセットでいただきわ」と思つた以上に売上が上がり、一回のお手入れ会で2万円～3万円の売上を上げることが出来、所長も美容部員も満足そうで、もちろん私も満足、その月から私の売上は一気に20万円になりました。6万円の収入なりました。すぐその収入はテレビ代にかわり、洋子に東京オリンピックを見せてあげることが出来満足でした。

月の売上は上下があり

ましたがおおむねそんな売上を6ヶ月上げて私はそれ以上求めず、ポーラ化粧品の販売を辞めることにしました。皆さんもつたがないと言つて頂きましたが、東京に帰る繋ぎでしめたから、目標は達成していましたので、引っ越し代も貯金を洋子がしていまし

たし、後は予定通り東京に引つ越すことでした。

ポーラ化粧品の営業をしているとき、ジャノメミシンの営業マンと知り合

い、ミシンのセールスもしてみないかと、誘われました。ミシンの営業は面白いシステムで、まずミシンを売るのではなく、当時はミシンといえば高価なもので嫁入り道具に必ず持つていくというものでしたので、そのため毎月500円ずつ貯めていき、お嫁

初出勤の前に練馬の念佛道場の光明会に行き、久しぶりにしつかり念佛をして、身を清めた気持ちで新しい出発に備えました。“色即是空 空即是色不異空 空不異色”これを極めなければと新たに心に誓つた一日でした。

次日の日から出勤、会社はモーターハンマーを大きくしてぐらいの、トヨタの販売代理店。従業員はセール

めるのが仕事、そのうちの300円が営業マンの取り分で、次の月も集金さん

が500円集金できれば、

自動的に営業マンに30

ぐらい食べていけるお金はへそくつてくれています。

さて、三畳一間のポロアパートですが、2階の窓を開けると眼下に神田川が流れています。洋子の姉さん夫婦の近くですので、私は病気の洋子を昼間一人にしていても安心して会社に行けます。いよいよ今度は自動車のセールス、固定給が1万5千円、あとは歩合なので、食べて行けるように売らなければなりません。

初出勤の前に練馬の念佛道場の光明会に行き、久しぶりにしつかり念佛をして、身を清めた気持ちで新しい出発に備えました。“色即是空 空即是色不異空 空不異色”これを極めなければと新たに心に誓つた一日でした。

次日の日から出勤、会社はモーターハンマーを大きくしてぐらいの、トヨタの販売代理店。従業員はセール

やはり10名、修理工場の従業員が小さな会社ですが、当時はそうした販売店が多く存在していました、トヨタ車を扱っているわけですが、小型の部類の車で“パブリカ”“コロナ”“ハイエース”といった車を売る仕事です。

私は免許を持つていませんでしたので、それはハンディになりますので、早く免許を取らなくてはなりません。でもまずはよく車の勉強をして、トヨタのそれぞれの車種の特徴を、他社の車、特に日産の車と比較しつつ、自分の車の特徴を捕まえなければなりません。運転ができるんですが、カタログ等で勉強、先輩からの教授を頂き、いよいよ飛び込み、今度は家庭と企業にと両方に飛びこんで行くことになります。その間に工場の休みのときに車の運転の練習をさせてもらっていました。さて籠谷弘、車を売ることが出来るでしようか？それは次回で・・・

籠谷 弘

河合吉子

高校のコーラス部で楽しく夜遅くまで、練習していたことを思い出しています。

翠川良子

私はとつてこの2時間は、幸福なひと時です。

いつも有難うございます。

私は免許を持つていませんでしたので、それはハンディになりますので、早く免許を取らなくてはなりません。でもまずはよく車の勉強をして、トヨタのそれぞれの車種の特徴を、他社の車、特に日産の車と比較しつつ、自分の車の特徴を捕まえなければなりません。運転ができるんですが、カタログ等で勉強、先輩からの教授を頂き、いよいよ飛び込み、今度は家庭と企業にと両方に飛びこんで行くことになります。その間に工場の休みのときに車の運転の練習をさせてもらっていました。さて籠谷弘、車を売ることが出来るでしようか？それは次回で・・・

歌声喫茶に参加して！



歌声喫茶 5月の予定

「西院」（第2、4木曜日）

5月 13日、27日

「洛西」（第1、3木曜日）

5月 6日、20日

樂々亭 第10回4月の予定

4月 17日（土）

西京区役所洛西支所会議室

午後1時30分～3時30分

訃報

没イチの会・京都会員の

宮崎つじえ様

が3月16日朝お亡くなりになりました。

心よりご冥福をお祈りいたします。



ともしひ通信

発行元：NPO 法人没イチの会・京都

住所：京都市西京区大原野東境谷町一丁目1番地 4-701

TEL：075-874-5320 FAX：075-874-5328

MAIL : kago@botuichi.com

●ともしひ通信では、皆様の投稿を募集しております。身の回りの出来事や体験談など、何でも結構です。楽しかったこと、つらい想いをしたことなど、様々な胸の内を皆様と共有して行きたいと考えております。